



期货经纪机构

期货经纪商是指依法设立的以自己的名义代理客户进行期货交易并收取一定了续费的中介组织，一般称之为“期货经纪公司”。由上可见，期货经纪商是客户和交易所之间的纽带，客户参加期货交易只能通过 期货经纪商进行。由于期货经纪商代理客户进行交易，向客户收取保证金，因此，期货经纪商还有保管客户资金的职责。为了保护投资者利益，增加期货经纪有的抗风险能力，各国政府期货监管部门及期货交易所都制定有相应的规则；对期货经纪商的行为进行约束和规范。

期货经纪商的种类有许多，国际上常见的有期货佣金商 (FCM)、介绍经纪人 (IB)、商品交易顾问 (CTA)、商品合资基金经理 (CPO)、经纪商代理人 (AP)、场内经纪人 (FB) 等，它们之间存在交叉关系。

1、期货佣金商

不管名称、规模大小以及经营范围如何，其基本职能都是代表非交易所会员的利益，代理客户下达交易指令，征缴并管理客户履约保证金，管理客户头寸，提供详细的交易记录和会计记录，传递市场信息，提供市场研究报告，充当客户的交易顾问和对客户进行期货和期权交易及制订交易策略的培训，还可以代理客户进行实物交割。可以雇用一些商品交易顾问、商品合资基金经理、介绍经纪人和场内经纪人为其工作。

2、商品交易顾问

通过直接或间接形式为他人提供是否进行期货交易、如何进行交易和管理资金等方面的建议。间接性建议包括对客户的帐户实行交易监管或通过书面刊物或其它报刊发表建议。

3、商品合资基金经理

管理用集资方式集中起来的资金，用这些基金进行期货交易，以钱生钱。他们亲自分析市场，制定交易策略并直接下指令。

4、介绍经纪人 (IB)

为期货佣金商或商品合资基金经理等寻求或接受客户交易指令，进行商品期货或期权的买卖。只收取介绍费，不收客户保证金和佣金。

5、经纪商代理人

代表期货佣金商、介绍经纪人、商品交易顾问或商品合资基金经理寻求定单、客户或客户资金，可以是任何销售人员。

6、场内经纪人

场内经纪人即出市代表，代理任何其他人在商品交易所内执行任何类型的商品期货合约或期权合约指令。

期货经纪公司是投资者和交易所之间的纽带。投资者要参加期货交易，必须通过期货经纪公司进行。期货交易者在开始交易前，要慎重选择期货经纪公司，因为期货公司的服务质量的高低直接关系到投资者的利益。